ヒットする コンセブ の作り方 藤村しゅん



自分が得意なコンセプト作りと、IT技術を使って コピーライターやプロモーターとして いろいろな方のご依頼を受けてプロデュース



失敗率が高かろうとも、 イノベーション(技術革新・新機 軸を打ち出す)に挑戦する方が、

昔のものに、 しがみついているよりも はるかにリスクが少ない …







多くの企業が、ただひたすらに 古い製品を腐らせまいとして、 時間とエネルギーと人材という企業な 資源を浪費している。

<u>今日も売上をもらたすから、</u> <u>**腐りかけた死体**であることに 気づかない。</u>

経営学の父・P.H.ドラッガー

もし、いつか事業が腐りかけた死体になったら、 新商品・新サービス・新業態を 意識しないと、会社は・・・

なので、

<u>あなたの会社が長く愛される会社になるように、</u>

<u>ヒットするコンセプトの作り方を</u>

身につけてください







コンセプトとは? ※



その前に…

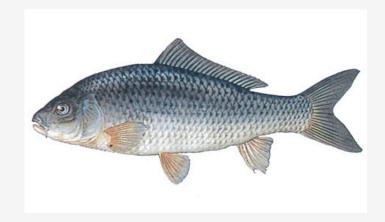
コンセプト力を試すワーク ※ (1分)

あなたは絵描きさんです。 お殿様に鯉の絵を売るため、 鯉の絵を書いてください

正解発表











コンセプトとは?



お客様目線で、 商品・サービスを どういう角度で 魅力的に見せるか

【極秘】ヒットするコンセプトの作り方(30パターン)





(効果が出やすい意味での) 優先度

:最高

【前頭】アイコス(次世たばこ)



たばこを吸えない場所が増えて... クサイと言われて... 【前頭】民泊



ホテルは高いし、取れないし

あったらいいな!を形にする



仲間とみんなで、 外でゲームをして遊べる

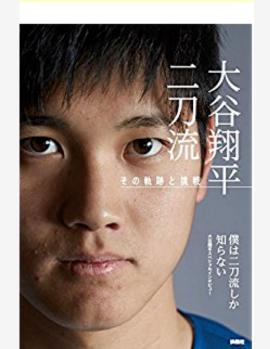


ミニバン+自動運転

なんだそれ!おもしろい!



【小結】大谷翔平



<u>なんだそれ</u>!<u>おもしろい</u>!は、 時代の1歩前を狙う



普通だな

なんだそれ!おもしろい!

遠い。関係ないな

ワーク amazonの1,2,3は?



2 あったらいいなを形にするもの

3 なんだそれ!おもしろい



】で自己ブランディング

(○○さんて●●の人でしょう?) (最初は1パターンでいい)

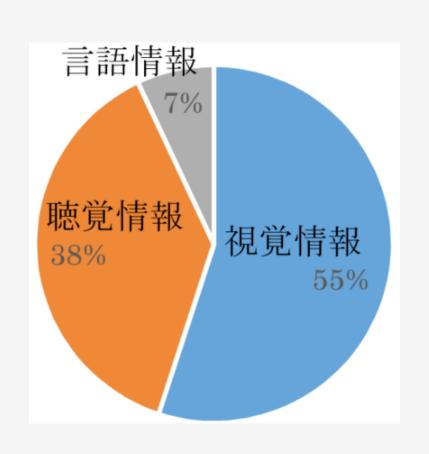








メラビアンの法則



身体の9割を覆う 『ファッション』をおしゃれに 変えるのが即効性が高い

オリジナルな必殺技を作る







<u>話題になりそうな</u> 日本1位を作る

例 日本一分厚いパンケーキ

引用元:えん食べ「SONJIN」 https://entabe.jp/news/article/1629



SNS映えするものを作る 例 チーズカルビ、ハート形



大事なのは演出

日本人は総じて演出が下手だ。だから儲けられない。



商品が22だとすると、 演出の重要性は78である。

美人の社員を受付に座らせるのも演出。 美人を使ったところで 利益が上がれば構わない。

初代日本マクドナルド社長・藤田田「ユダヤの商人」

短時間をアピール

例 9 秒カレー





優先度:高 ツール系

Google - 画像で検索して、 見た画像からアイデアを出す



http://piq.life/idotdesign/article/2592

SEOチェキ
http://seocheki.net/
competitor.php
をしてライバルから、オマージュ



ヤフー知恵袋

https://chiebukuro.yahoo.co.jp/



Googleアラート

https://www.google.co.jp/alerts

を設定する

Google

アラート

ウェブ上の面白い新着コンテンツをチェック

Q アラートを作成...

楽天ランキング

https://ranking.rakuten.co.jp/

をオマージュ



Amazon

https://www.amazon.co.jp/

で検索してオマージュ



<u>お客様にインタビューとアンケートをして、</u> そのご意見を採用する





<u>コンビニで商品を見て、</u> オマージュ



雑誌の日経トレンディ

(例 タジン鍋を使った・・)



Dマガジン

https://magazine.dmkt-sp.jp/

の文章からオマージュ





優先度:中

欧米のヒット商品をオマージュ

例 クロワッサンドーナツ



http://momogirl.jp/gourmet/post-2276/

どん底から這い上がる物語

例巨人の星、エースを狙え







子供を絡める

例親子教室、子供と契約





行例・満席を作る





新しい【

】が

出たら乗っかる

例





優先度:低

意外な人が社会貢献























ペットを絡める

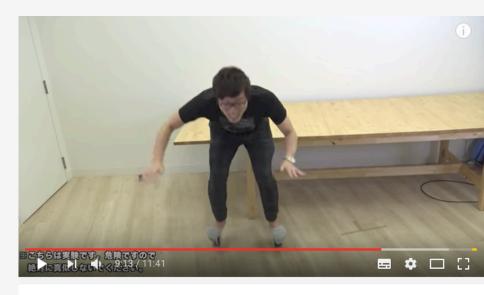


障害者の方といっしょ



お客様が喜びそうなコラボをする





シャーペンの上に立っても芯が折れないだと!? ゼ ブラ デルガード!



<u>飽きられないように</u> 意外な一面を出す





66中学時代は水槽学と間違えて吹奏楽部に入部。しかしソロサックス で金賞受賞経験有

出典 さかなクンの凄い経歴・伝説をだらだらと並べてみた 年齢的にもまだまだ伝説は増えそう | 二軍ペンチ

漫画やゲームや芸能人を 好き好きアピール

(プロフィール欄などに書けば、 共感されてそのファンが あなたにつく)





既存ヒット×既存ヒット

例 キャラメルポップコーン



参考: 既存ヒットネタの宝庫

年代流行

http://nendai-ryuukou.com/



藤村式コンセプト設計テンプレート30 番外編1

キラキラした人生っぽく見せる



藤村式コンセプト設計 テンプレート30 番外編2

<u>耳をふさいでも、</u> 続きが見たくなる動き

例 PPAP、セクシー塩振り

https://youtu.be/vDkyD-xgb78? t=2m27s









オマージュ時の2つの注意点

オマージュ元に尊敬を持ち、 丸パクリはしないこと

あなたは、オマージュ元を上回るコンセプトにすること

極秘:TVの情報番組の ディレクターの選球眼 (どれかに合致すれば採用確率UP)



- ■その情報は消音しても伝わるか、動きがあるか (TVでは動かないと、 視聴者が逃げてしまう。つまり絵的に派手か?)
- ■【 】文字以内にわかりやすく説明できるか? (例 小学生が開発した、4色のレインボーメガカキ氷 22文字)
- ■既存のものから、少しずれているか?
- ■明日、友達に話したくなるか?
- ■「驚き」と「発見」を与えているか? (なるほど、へえーがあるか)
- ■ありそうでなかったか?(例 風邪が治るクロワッサン、朝から運動させるリゾートホテル)
- ■足し算をされているか? (例 ドリル+うんこ、うんこドリル)

極秘:情報番組出演時の ディレクターの選球眼 (どれかに合致すればいい)



- ■今の時代を映し出しているか? (例 こんな時代だから●●)
- ■これからブームが来そうか
- ■Twitterでリツイートしたいか OR Facebookでいいねボタンを押したいか (例 頭が良くなるチョコレート)
- ■キーワード検索に今ひっかかるか? (「フィリピン」と多く検索されている時に、フィリピンまんじゅうを売る)
- ■極端さがあるか? (世界一固いチョコレート)

ワーク(10分)



2人か3人ひと組で 話し合って あなたがTVか既存客に ヒットさせたい 商品・サービスを発表!

公開添削します

時間の70%をGoogleの主力商品の検索事業に使い、20%をその関連事業に使い、10%をまったく新しいことに使うことにしている



70/20/10のルール Google共同設立者・セルゲイブリン



今日は、売れるコンセプトの 授業でした

ご拝聴ありがとうございます!10分休憩へ

藤村しゅん

