

ビジネスタイガー 経営者の心得集



藤村しゅん



全体編 3つ . . .

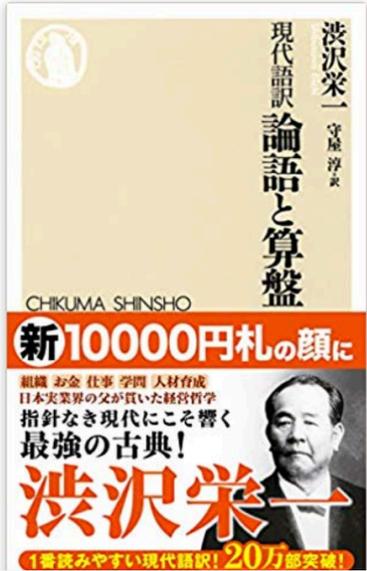
全体編 1つ目

- A 知っていると思うと頭に入らない
- B アウトプット前提で学習
- C なんども復習して、やりきる！



全体編 2つ目

迷ったらこの本に戻れ！



現代語訳 論語と算盤 (ちくま新書) 新書 - 2010/2/8
渋沢 栄一 (著), 守屋 淳 (翻訳)
★★★★☆ (84件のカスタマーレビュー)
ベストセラー1位 - カテゴリ 中国の思想 (一般) 関連書籍

> その他 (2) の形式およびエディションを表示する

Kindle版 ¥ 756	新書 ¥ 886 ✓prime
------------------	--------------------

今すぐお読みいただけます: [無料アプリ](#)

- ¥ 245 より 36 中古品の出品
- ¥ 886 より 15 新品
- ¥ 1,000 より 4 コレクター商品の出品

5/1 水曜日 8:00-12:00 にお届けするには、今から**4分**以内にお届け日時指定便を
さい (有料オプション。Amazonプライム会員は無料) [詳細を見る](#)

全体編 3つ目

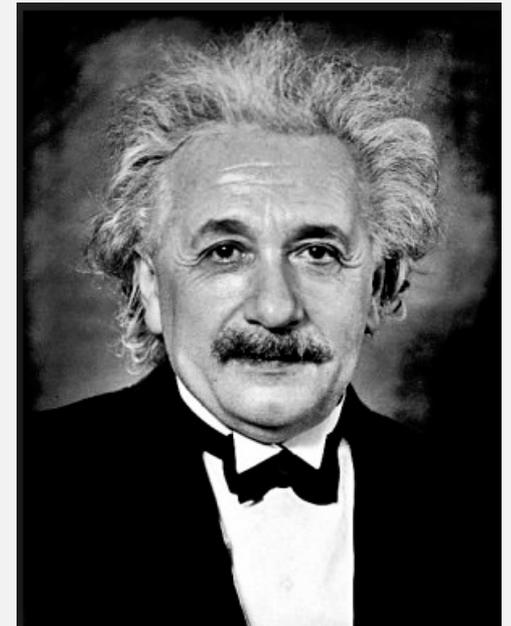
心得 → 行動 → 結果

**今までの心得・行動で
今のあなたができている**



同じことを繰り返しながら
違う結果を望むこと。
それを狂気の沙汰という

アインシュタイン



ワーク

1 理想の現実を持っている人を書き出す

2 理想ではない現実を持っている人を書き出す

3 理想の人との時間を増やし、理想でない人との時間を減らすアイデアは？



マインドセット

詳細編

1 あなたを待っている 人がいる



2 共感してから、 相手に合わせて導く

女性は**共感**、男性は**解決**を
求めるという嗜好性も覚えておく



3 スポットライトは お客様

自分を消してから、
お客様の背中の中のチャックを
開けてあなたが入る



4 中傷されて 真似されて はじめて一流

2chに書き込まれる人は1%。
一流の人も1%。似ていませんか？



5 50%の計画時点で スタート！

100%計画通りにはいかない。
終わった時に計画の50%位できて、
やりながら改善したことが
50%を占めたでOK



6 初心者の気持ちを忘れない人が勝つ

初心者は毎日増え続けている =
マーケット人口が多いので狙い目。
専門用語を極力使わないこと。

初対面の中1女子がわかる言葉で、
情報配信をする



7 ファンタジー（夢物語） を感じる世界観と商品!

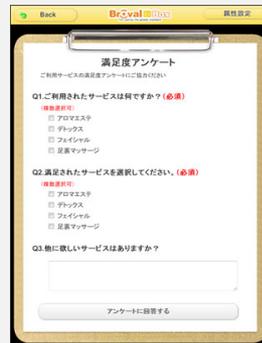
ディズニー、USJが好調



8 徹底的にお客様にきく

富を持っている見込み客の
欲求不満を聞いて、
その解決商品を販売すれば、
商品・サービスは当たる

直接聞く・アンケート・インタビュー



9 商品は壁 (得られる結果にフォーカス)

お客様 ⇨ 商品 ⇨ 結果



- ・トレーニング
- ・ヨガ
- ・整体
- ・鍼
- ・エステ
- ・ダイエットフード
- ・サプリ

等々

- ・楽しんでやせたい
- ・健康的にやせたい
- ・昔のパンツを履きたい
- ・デブと言われたくない
- ・モデルになりたい
- ・同窓会で初恋の人に褒められたい
- ・モテたい
- ・長生きしたい

10 人前では格闘家のように 明るく熱量を上げる



11 居心地が悪い場所で しか人は成長しない

今の結果に満足していない人は、
居心地が悪い
場所を選択する必要あり



12 水たまりで釣りをするな！ YouTubeに逃げるな！ (お客様の**必要性重視**で！)



ワーク

**「まだ私が弱いな」
と思った心得は？**

**以上の心得で
頑張ってください！**

講座生への注意事項と、 トラのアナページの使い方

講座生への注意事項

仲間内へのご自分の商品のセールス禁止、
MLM・宗教・投資への勧誘禁止
(※入会規約に則ります)

もし、勧誘されて困ったら即事務局へ連絡ください。

明るい前向きな発言をすること。

ネガティブな発言がミラーニューロンされると
悪影響が大きいいため、場合によっては本講座から退出へ。

Facebook 楽しいとらのあなページの使い方



- YouTube投稿やブログ投稿をしたらそのURLを貼りましょう。いいね！やコメントで交流を。
(他の方の投稿へ一番コメントした人が最優秀賞を獲得)
- あなたが登壇するセミナーのシェア依頼OK
(MLM・宗教・投資案件を除く)
- 成果報告は大歓迎 (良いミラーニューロンを意識した投稿を)